Q.1 保険相談窓口を利用しようと思った一番のきっかけ・ 理由は何ですか? (SA)	全体	保険料を安くしたかったから	結婚・出産などライフステージに 変化があったから	現在加入している保険の内容が	自分に合った保険を幅広く比較	保険以外の家計やお金の相談 もしたかったから	保険の更新時期が迫っていたか	強引な勧誘がなく安心できると	キャンペーンなどでお得に利用できたから	その他	
全体 (SA)	15	50 44							6 6		
		29.33%	6 4%	9.33%	39.33%	1.33%	5.33%	6 49	6 4%	3.33%	
男性	10			1 8	4:			5			
		32.35%		7.84%							
女性	4	48 1		5 6	17			*		1	
		22.92%	6 10.42%	12.50%	35.42%	5 0%	6.25%	6 8.33%	6 2.08%	2.08%	
Q.2 直近で利用した保険相談窓口を教えてください。(SA)	全体	保険ライフ	保険見直し本舗	ほけんの窓口	保険見直しラボ	保険クリニック	ゼクシィ保険ショップ	イオンのほけん相談			
全体	15					2 2		2 1	1		
		3.33%	6 12%	51.33%	1.33%	1.33%	1.33%	7.33%	6		
男性	10		2 13					1	В		
		1.96%					0.989				
女性	4	48						1 :			
		6.25% 保険市場	(6) 10.42% ほけんの110番	52.08% ほけん百花	0% マネーキャリア		2.08% 保険ほっとライン	6.25% その他	6		
		(本)火川·蜀				0			8		
		1.33%									
			1 1	1 2							
		0.98%	0.98%	1.96%	0%						
			1 (	2	? (			2	4		
		2.08%						8.33%	6		
Q.3 Q2で回答した保険相談窓口を選んだ一番の決め手は何でしたか? (SA)	全体	相談員の専門性(FP資格の有 無など)	取扱保険会社数の多さに惹かれた	店舗が自宅や職場から近かった	相談方法が豊富だったから(オンライン・訪問など)	キャンペーンや特典があったから	知名度が高かったから	対応可能時間(夜間・土日など) が都合に合っていたから	アフターフォローが手厚いと聞いたから	友人・家族からの紹介	その他
全体	15	50 28				3 10			4 2		7
		18.67%	9.33%	36%	49	6.67%	149	6 2.67%	6 1.33%	2.67%	4.67%
男性	10	02 18	3 8	36	6	9	1:	2	3 0	4	e
		17.65%				8.82%	11.76%	6 2.949	6 0%		
女性	4	48 10		18			9	*	1 2	-	
		20.83%	12.50%	37.50%	09	2.08%	18.75%	6 2.08%	4.17%	0%	2.08%
O . CO. This I Decinate by a State of the Additional Co.	A 44	#A4~ 0.11 T-1089	L. = 4 Apple	ALBRIDAY ( d. de 1 — d. 18)	- Tarinak						
Q.4 Q2で回答した保険相談窓口の「相談形式」を教えてください。(SA) 全体	全体	店舗での対面相談 50 104	オンライン相談 4 21	訪問相談(自宅・カフェなど) 1 18	電話相談	,					
±44	- 10	69.33%									
男性	10										
		67.65%									
女性	4	48 39	5	5	3	2					
		72.929	6 10.42%	12.50%	4.17%	5					
Q.5 Q2で選択した保険相談窓口での、1回の相談にかかった時間は どのくらいでしたか?(SA)	全体	1時間未満	1時間~2時間未満	2時間~3時間未満	3時間以上						
全体	15	50 82	2 64	1 4		)					
		54.67%	42.67%	2.67%	09	5					
男性	10										
		57.849									
女性	4	48 23									
		47.92%	6 45.83%	6.25%	0%						
Q.6 初めて保険相談窓口を利用した際、主にどのような内容を		医療保险(入院や手術に備えた	死亡保险(万が一の際の家族の	がん保除(がんの治療費に備え	学咨保险(インギ・の教育資金を	老後資金(iDeCoやNISAなどの	安計全体の見直し(保险料の人				
相談しましたか?(SA)	全体					老後資金(iDeCoやNISAなどの 資産形成)					
全体	15					2 4					
m M-		40.67%									
男性	10	02 40 39.22%	,					1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1		,	
女性		48 2			1.96%		0.989		4 7.84%	8.82%	
e total	4	43.75%						*	6.25%	_	
					-			-			
Q.7 保険相談窓口を利用する前に、最も不安に感じていたことは	全体	強引な勧誘や押し売りをされな	自分に合わない保険を提案され るのではないか	担当者の質や知識が不十分で	お金の知識がなくても相談でき	利用料金がかかるのではないか	相談時間が長引かないか	その他	特に不安はなかった		
何ですか?(SA) ^-											
全体	15	309						6 0.67%			
男性	10								1 22%		
		26.47%									
20 II		Zn 477			1.007	5.0070	1.007				
		48 18		7 9	) ·	1		1	ון 🕽	1	
			3 7	7 9	2.08%	·	2.089		-		
		48 18	3 7	7 9		2.08%			-		
女性  Q.8 保険相談窓口に行く前にこれをしておけば良かった、またはしておいて良かったと思うことはありますか?(MA)		48 18 37.50%	3 7			·			-		

全体		0 65	46	59	19	23	1	31		
		43.33%								
男性	10							22		
2111		46.08%								
女性	4							9		
~1		37.50%						•		
		01.00%	00.127	00.0070	12.0070	22.0270	0,0	10.7070		
Q.9 保険相談窓口を利用してみて、総合的な満足度を教えてください。(SA)	全体	大変満足している	満足している	どちらともいえない	やや不満	不満				
全体	15	0 19	90	39	1	1				
		12.67%	60%	26%	0.67%	0.67%				
男性	10	2 16	58	27	0	1				
		15.69%	56.86%	26.47%	0%	0.98%				
女性	4	8 3	32	12	1	0				
		6.25%	66.67%	25%	2.08%	0%				
Q.10「大変満足している」「満足している」と回答した方にお伺いします。 特に満足した点や、利用してよかったと感じたことは何ですか?	全体	家計やライフプラン全体の見直 しができた	無理な勧誘が一切なく、安心し て相談できた	複数の保険を比較検討できた	希望に沿った最適なプランを提 案してもらえた	保険料が安くなった	手続きを代行してもらえて手間 が省けた	その他		
全体	10	9 33	61	37	39	14	6	3 2		
		30.28%	55.96%	33.94%	35.78%	12.84%	5.50%	1.83%		
男性	7	4 23	43	30	29	11	3	3 2		
		31.08%	58.11%	40.54%	39.19%	14.86%	4.05%	2.70%		
女性	3	5 10	18	7	10	3	3	0		
		28.57%	51.43%	20%	28.57%	8.57%	8.57%	0%		
Q.11「やや不満」「不満」と回答した方にお伺いします。不満に感じたのはどのような点でしたか? (MA)	全体	担当者の知識や経験が不足し ていると感じた	強引な勧誘があった	特定の保険商品ばかり勧められた	話が一方的でこちらの要望をあ まり聞いてくれなかった	提案された保険の選択肢が少な かった	相談できる場所や時間が限られ ていた	電話やメールでの連絡がしつこかった	その他	
全体		2 2	1	1	1	1	2	1	C	
		100%	50%	50%	50%	50%	100%	50%	0%	
男性		1 1	1	1	1	1	1	1	C	
		100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	0%	
女性		1 1	C	0	0	0	1	0	C	
		100%	0%	0%	0%	0%	100%	0%	0%	